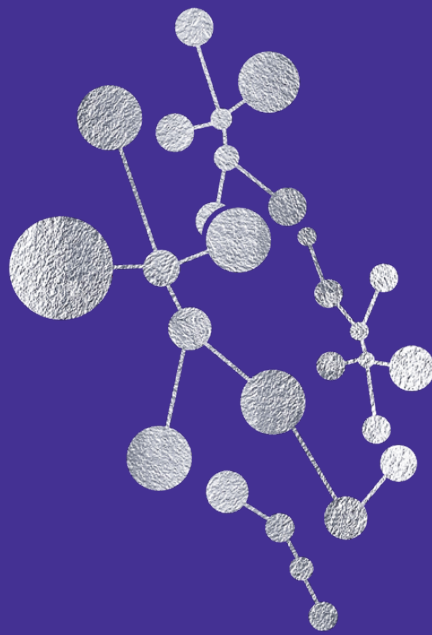




Zinzino Compensation Plan

Inhaltsverzeichnis

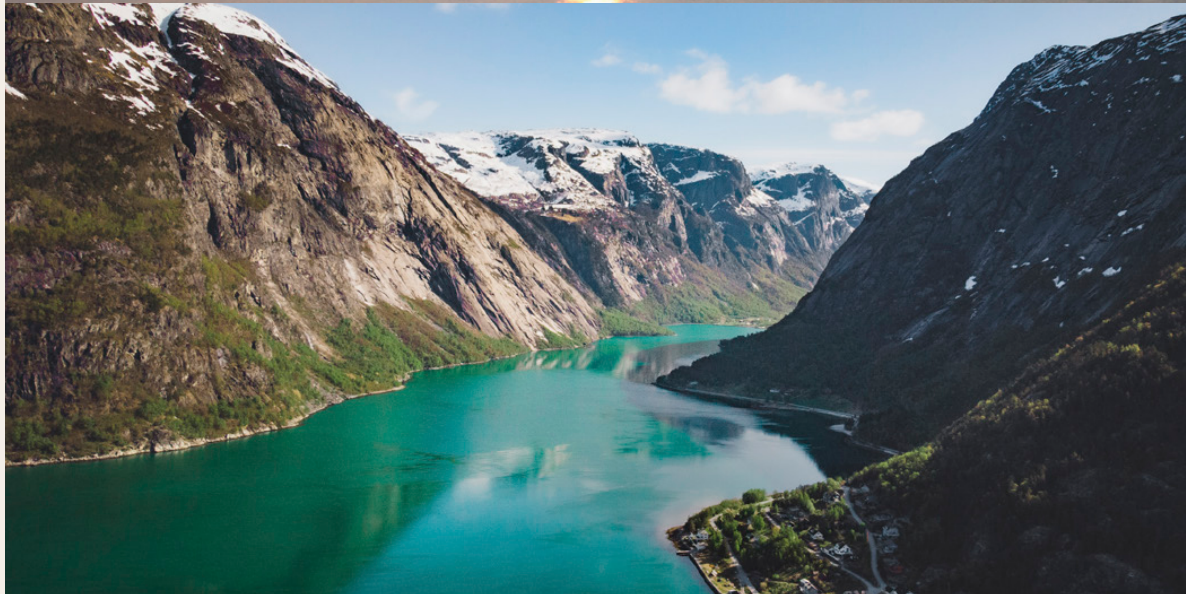
Starten Sie Ihr Geschäft	6
Fast Start-Plan	20
Kunden-Karriere-Plan	22
Partner-Karriere-Plan	30
Incentive-Reisen	52
Zinzino-Glossar	58

Die Einkommen in diesem Dokument sind nicht notwendigerweise repräsentativ für das Einkommen, welches ein Zinzino-Partner durch seine Teilnahme am Zinzino-Vergütungsplan verdienen kann oder wird. Diese Zahlen sind nicht als Garantien oder Prognosen für tatsächliche Einkommen oder Gewinne zu betrachten. Jede Zusicherung oder Garantie von Einkünften wäre irreführend. Erfolg mit Zinzino resultiert nur aus erfolgreichen Verkaufsaktivitäten, die harte Arbeit, Fleiß und Führung erfordern. Ihr Erfolg wird davon abhängen, wie effektiv Sie diese Qualitäten für sich einsetzen.

Zinzino kann nicht für Druck- oder inhaltliche Fehler haftbar gemacht werden. Wir behalten uns das Recht vor, dieses Dokument jederzeit anzupassen und zu überarbeiten. Im Falle potenzieller falscher Übersetzungen in diesem Dokument gilt die englische Masterversion als gültiges Dokument, welches für alle Independent Partner von Zinzino bindend ist.

Der Zinzino Vergütungsplan 19.02.2025 0004





"Wir sind die Pioniere der testbasierten, personalisierten Ernährung aus dem Land der Nordlichter, der Mitternachtssonne, der tiefsten Fjorde und der steilsten Berge."

*Das Wort "Zinzino" bedeutet
ein kleines Stück mit großem Wert.
Für uns sind Sie von unschätzbarem Wert.
Deshalb sind wir auf einer Mission,
das Beste aus jedem von uns herauszuholen.
Inspire Change in Life*



**Starten Sie
Ihr Geschäft**



Dies sind die Grundwerte, die unsere einzigartige Unternehmenskultur definieren und der Welt zeigen, wer wir sind, wofür wir stehen und woran wir glauben. Lassen Sie sich von diesen bei Ihrer täglichen Arbeit leiten, um Vertrauen, Loyalität und dauerhaften Geschäftserfolg aufzubauen.

Das ist Zinzino.

Unsere Vision:

We Inspire Change In Life!

Unsere Mission:

Wir inspirieren zu Gesundheit und Wohlstand für unsere Kunden, Familie und Freunde. Indem wir das kundenfreundlichste Direktvertriebsunternehmen der Welt sind. Jeden Tag.

Unsere Ziele:

20 Millionen Kunden bis Ende 2035 erreichen.
100 Millionen Kunden bis Ende 2050 erreichen.

Ein Zinzino Independent Partner werden

Registrieren und ein Partner Kit auswählen



Die Kits enthalten ECB für die ersten 120 Tage, wodurch sich Ihre Enrollment Credits verdoppeln.

Wählen Sie Ihre monatliche **Auto Order**

- Darin enthalten:**
- Ein Balance-Produkt Ihrer Wahl
 - Ein Test Kit alle 4 Monate
 - GoCore App, für die persönliche und berufliche Entwicklung
 - Leistungsstarkes BackOffice und leicht zu teilende Landing Pages
 - 10 / 20 Credits (RCB)



Folgen Sie dem Programm: In 120 Tagen werden Sie in Balance sein und ein nachgewiesenes Vorher-Nachher-Ergebnis haben.

Ultimate Partner Kit – Rückerstattungs-Aktion

Erhalten Sie eine vollständige Treue-Rückerstattung, wenn Sie innerhalb eines Jahres nach dem Kauf des Ultimate Partner Kits 25 Premier Kunden gewinnen*.



Erhalten Sie Ihr Geld zurück:
Basic und Advanced Kits können innerhalb der ersten 6 Monate upgegradet werden, um die Rückerstattung zu erhalten.
*Lesen Sie alle Einzelheiten in unserem Blatt zur Rückerstattungs-Aktion für das Ultimate Partner Kit.



Partner Webshop



Rückerstattung-Aktions-Richtlinien

Glossar

- Credits** = Jedem Zinzino-Produkt, welches in der Preisliste aufgeführt ist, ist ein Vergütungswert zugeordnet, der Credits genannt wird. Credits sind unsere interne Währung und die Grundlage für alle Berechnungen im Zinzino Vergütungsplan.
- ECB** = Enrollment Credit Bonus. Verdoppelt die Credits aus neuen Einschreibungsbestellungen.
- Premier Kunden** = Ein Kunde, der ein Premier-Kit bestellt hat, wird als "Premier-Kunde" bezeichnet. Premier-Kunden haben Anspruch auf unseren ermäßigten Premier-Preis, das Kunden-Bonusprogramm und Zinzino4Free.
- Auto Order** = 1 Produkt + ein Test Kit mit jeder 4ten Bestellung + GoCore App-Zugang = 10 Credits.
- RCB** = Recurring (Wiederkehrender) Credit Bonus. Jede Bestellung, die nicht für den ECB geeignet ist (Kunden und Partner), wird mit 2 multipliziert, sowohl für Ihren wöchentlichen (WCV) als auch für Ihren monatlichen Provisionszyklus (MCV).
- WCV** = Weekly Credits Volume. Credits, die im wöchentlichen Provisionszyklus berechnet werden.
- MCV** = Monthly Credits Volume. Credits, die im monatlichen Provisionszyklus für das Titel-Volumen berechnet werden.



Aktivierung-Regeln

- 1

Der Einstieg als Zinzino-Partner (BackOffice-Zugang) ist kostenlos, und Sie können Einnahmen aus Retail-Verkäufen und Cash-Boni für Abonnement-Verkäufe verdienen.
- 2

Um eine Vergütung aus dem Verkaufsvolumen der Partner in Ihrem Team und deren Kunden zu erhalten, müssen Sie die Voraussetzungen für einen aktiven Partner erfüllen. In dem Monat, in dem Sie beginnen, und in den folgenden vier Kalendermonaten beträgt Ihre monatliche Qualifikation 10 Credits von Ihren persönlichen Kunden und Ihren Produktbestellungen, die so genannte Startphase.
- 3

Ab dem fünften Kalendermonat beträgt die monatliche Qualifikation als aktiver Partner vier "Personal Customer Points" (PCP) zusätzlich zu 20 Credits von Ihren persönlichen Kunden und Ihren eigenen Produktbestellungen. Wenn dies erreicht ist, haben Sie den Kunden-Titel Q-Team erreicht.
- 4

Um weitere Titel zu erhalten, müssen Sie die Anforderungen an Personal Customer Points, Personal Customer Volume und Balanced Credit für den jeweiligen Titel erfüllen, bevor Sie diesen erhalten.

Partner-Aktivierungsqualifikation

Für höhere Ränge	Personal Customer Point (PCP)	Personal Credit Volume (PCV)	Aktiver Partner
Startphase*	Keine	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

*Der Monat, in dem Sie beginnen + 4 volle Kalendermonate.

Glossar

PCP = Personal Customer Point. Jeder aktive, persönlich registrierte Kunde generiert mindestens einen Customer Point. Wenn ein aktiver persönlicher Kunde mehr als ein Produkt (1.25 Cr.) kauft, wird für jedes zusätzliche Produkt ein weiterer Customer Point generiert. Ein erneuter Kauf desselben Produkts im Folgemonat generiert nur einen Customer Point.

PCV = Personal Credit Volume. Credit Volume aus persönlichen Aufträgen und Aufträgen von persönlichen Kunden.

Balanced Credits = Credits in Balance 2:1: Die Anzahl der Credits, die zählen, richtet sich nach der Balance zwischen Ihren linken und rechten Teams. Credits in Balance beginnen mit einem Verhältnis von 50:50. Es können jedoch maximal 2 Anteile der qualifizierenden Credits aus dem größeren Team im Verhältnis zu 1 Anteil aus dem kleineren Team stammen.

Erhalten Sie Ihr Zinzino4Free (Z4F)

Partner mit einer Z4F Auto Order können dies kostenlos erhalten. Nur Kunden der 1. Generation werden für einen Partner gezählt, um seine kostenloseAuto Order zu erhalten. In den ersten 120 Tagen (ersten vier Bestellungen) erhalten Sie einen Rabatt von 50% auf die benötigten Credits.

Lieben Sie es. Teilen Sie es. Erhalten Sie kostenlose Produkte.



*Die gesammelten Einkäufe Ihrer Kunden der ersten Generation müssen einen Wert von mindestens 40 Credits ergeben.

	1ste Generation Customer Points	1ste Generation Credits	Titel	Z4F
Ersten 4 Bestellungen (Startphase)	4	20 Credits	Q-Team	✓
Von der 5ten Auto Order	4+	40 Credits	Q-Team	✓

Glossar

Customer Points = Jeder aktive Kunde generiert mindestens einen Customer Point. Wenn ein aktiver Kunde mehr als ein Produkt kauft (1.25 Cr), wird für jedes zusätzliche Produkt ein weiterer Customer Point vergeben. Ein Wiederholungskauf desselben Produkts generiert nur einen Customer Point.

Customer Points können durch den Kauf von Premier Abonnements, Premier Produkten, Retail-Produkten und Prepaid Kits gesammelt werden.

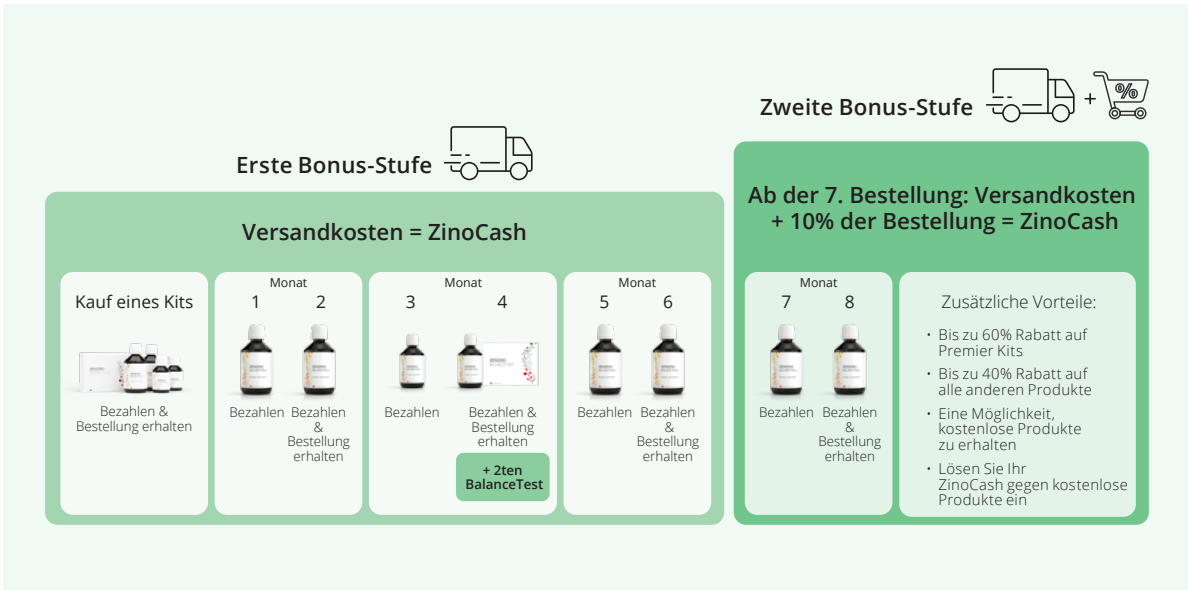


Kunden-Bonusprogramm

Vorteile, die Sie Ihren Kunden bieten können

Der Aufbau Ihres Kundenstamms wird durch unser revolutionäres Zinzino4Free- und Kunden-Bonusprogramm leicht gemacht. Damit Ihre Kunden von diesen Programmen profitieren können, müssen sie mit einem Premier Kit starten.

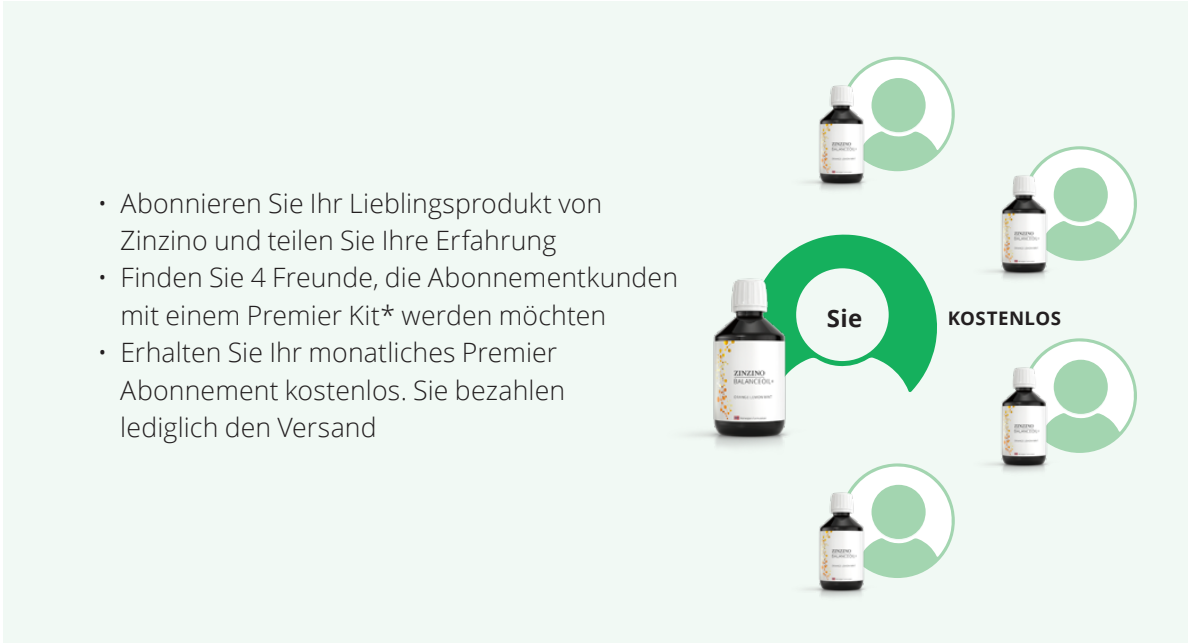
Kunden-Bonusprogramm



Helfen Sie mit, die Umwelt zu schonen und gleichzeitig Geld zu sparen

Sie zahlen jeden Monat und erhalten jeden zweiten Monat zwei Lieferungen in einem Paket. Um unseren ökologischen Fußabdruck deutlich zu verringern und die Versandkosten zu halbieren, wird Ihr Paket jeden zweiten Monat mit dem doppelten Inhalt Ihres Monatsabonnements geliefert.

Zinzino4Free für Kunden



* Der Credit-Wert der gesamten Monatsabonnements Ihrer 4+ Kunden muss viermal höher sein als Ihr eigener.



**Fast
Start-Plan**



Die ersten 120 Tage sind die Zeit, in der Sie Ihr Geschäft starten, um zu lernen, zu verdienen, und in Balance zu kommen.

Fast Start-Plan

Die ersten 120 Tage sind die Startphase Ihres Geschäfts, in der Sie lernen, verdienen und ein ausgewogenes Verhältnis mit einem nachgewiesenen Vorher-Nachher-Ergebnis erreichen. Um für diese 4 Fast Start Bonuses berechtigt zu sein, müssen Sie ein aktiver Partner mit einer aktiven Z4F Auto Order sein.

Q-Team in 30 Tagen

Schritt 1 - Erhalten Sie Ihre Auto Order kostenlos

Lieben Sie es. Teilen Sie es.
Erhalten Sie kostenlose Produkte.

- Z4F Auto Order
- 4 Kunden-Abonnements*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kits

SIE

10% Cash Bonus

100 Pay Points

Gesamtes Fast Start-Einkommen

Schreibe 2 in 60 Tagen ein

Schritt 2 - 2 einschreiben

2 Partner mit einem UPK einschreiben***

- Einen auf der linken und einen auf der rechten Seite, um sich zu qualifizieren

400 Pay Points Fast Start Bonus

SIE

10% Cash Bonus

A

B

500 Pay Points

Gesamtes Fast Start-Einkommen

* Kunden-Abonnement = Premier Kit. Der Credit-Wert aller Käufe Ihrer Kunden der ersten Generation muss mindestens 40 Credits betragen, aber um Ihnen den Start zu erleichtern, können Sie Ihre Auto Order mit 20 Credits in den ersten 4 Monaten kostenlos erhalten (Q-Team).

** Kein ECB.

*** 2 Ultimate Partner Kits oder 3 Advanced Partner Kits oder 6 Basic Partner Kits oder eine Kombination aus allen persönlich eingeschriebenen Partnern. Sie müssen 6 Enrollment Points sammeln. Ein Ultimate Partner Kit gibt 3 Punkte, ein Advanced Partner Kit gibt 2 Punkte und ein Basic Partner Kit gibt 1 Punkt. Mindestens ein neuer Partner muss auf der linken und rechten Seite platziert werden, um sich zu qualifizieren.

Übersicht
Partner
Enrollment
Points

Glossar

Pay Points = Credits werden zur Berechnung von Pay Points in unserem Vergütungsplan verwendet. Das Ziel ist, dass ein Pay Point 1.00 = 1 € entspricht. Das Unternehmen behält sich das Recht vor, den Pay Point-Wert anzupassen, wenn es zu einer Überzahlung von Provisionen im Unternehmen oder innerhalb einer bestimmten Gruppe von Partnern kommt. Pay Points werden entweder zu einem monatlichen oder einem festen Wechselkurs in die Landeswährung umgerechnet.

Cash Bonus = Sie erhalten einen Premier Cash Bonus, wenn Sie ein Premier Customer Kit an einen neuen oder bestehenden Kunden verkaufen. Sie erhalten einen Retail Cash Bonus, wenn ein Retail-Kunde einen beliebigen Einzelartikel (mit einem Credit-Wert) kauft. Alle Partner werden mit einem Cash-Bonus von 10% bis zu 30% belohnt.

zRewards = X-Team und höhere Titel sind für monatliche zRewards berechtigt. zRewards werden Ihrem Konto in der jeweiligen Landeswährung gutgeschrieben. zRewards können für den Kauf von Produkten aus dem Zinzino-Sortiment verwendet werden, gelten jedoch nur für Bestellungen, die einzelne Artikel enthalten. Bestellungen, die mit zRewards bezahlt werden, generieren keine Credits. Ein zReward entspricht einem Pay Point.

Regeln

Alle vier Boni können unabhängig voneinander erworben werden. Schritt 3 kann nur erreicht werden, wenn Schritt 2 erreicht wurde oder die erforderliche Zeitspanne abgelaufen ist.

Helfen Sie Ihren 2 in 90 Tagen 2 einzuschreiben

Schritt 3 - Helfen Sie Ihren 2 dabei 2 einzuschreiben

Jeweils mit einem UPK*

- Jegliche 4 von Ihnen, A oder B genügen

1.200 Pay Points Fast Start Bonus

SIE

10% Cash Bonus

A

B

A

B

1.700 Pay Points

Gesamtes Fast Start-Einkommen

X-Team in 120 Tagen

Schritt 4 - In 120 Tagen zum X-Team

Sie haben 4 Kunden, fügen Sie 6 weitere hinzu

- 50 zRewards
- Zinzino4Free jeden Monat
- Sie behalten den ECB, jetzt sind Sie bereit ein großes Team aufzubauen

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kits

SIE

10% Cash Bonus

A

B

A

B

1.850 Pay Points

Gesamtes Fast Start-Einkommen

Herzlichen Glückwunsch zum abgeschlossenen Fast Start.
Jetzt ist Duplikation der Schlüssel

2.500 PP geschätztes Einkommen • 100 PP - Q-Team • 400 PP - 2 einschreiben • 1.200 PP - 2 helfen 2 einzuschreiben • 150 PP - X-Team • 650 PP - Vergütungen***	Erreichte Titel • Q-Team • X-Team • Bronze • Silver • Vielleicht mehr
--	--

*4 Ultimate Partner Kits oder 6 Advanced Partner Kits oder 12 Basic Partner Kits. Oder eine Kombination. Sie müssen 12 Enrollment Points sammeln. Ein Ultimate Partner Kit gibt 3 Points, ein Advanced Partner Kit gibt 2 Points und ein Basic Partner Kit gibt 1 Point. Mindestens zwei neue Partner müssen auf der linken und rechten Seite platziert werden, um sich zu qualifizieren.

**Kein ECB.

***Team Provision, Cash Bonus, möglicher Enrollment Bonus, Neuer Title Bonus

Übersicht
Partner
Enrollment
Points

20

21

Kunden- Karriere-Plan

Ihre Reise beginnt mit unseren
Gesundheitstests. So bringen wir
Sie und die Welt wieder in Balance.



Wie Sie für Ihre persönlichen Kunden bezahlt werden

Cash Bonus

Es gibt zwei Arten von Cash Bonuses: Premier Cash Bonus und Retail Cash Bonus (ein Prozentsatz des Preises exkl. Steuern). Sie erhalten einen Premier Cash Bonus, wenn Sie ein Premier Customer Kit an einen neuen oder bestehenden Kunden verkaufen. Sie erhalten einen Retail Cash Bonus, wenn ein Retail-Kunde einen beliebigen Einzelartikel mit einem Credit-Wert kauft. In der Partner-Preisliste finden Sie die Premier Kit-Angebote, die einen Cash Bonus gewähren, und die Artikel, die einen Retail Cash Bonus generieren. Alle Partner, einschließlich des BackOffice-Zugangs, werden mit einem Cash Bonus von zunächst 10% bis zu 30% belohnt.

Der Bonus wird für Bestellungen gezahlt, die an persönliche Kunden verkauft werden (Ihre eigenen Kunden und die von ihnen vermittelten Kunden der zweiten und dritten Generation usw.). Hinweis: Dies sind die einzigen Boni für die Sie kein aktiver Partner sein müssen.

Kunden-Karriere-Titel	Cash Bonus
BackOffice-Zugang, Q-Team, X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

Wie man den Kunden-Karriere-Plan durchläuft

Kunden-Karriere-Titel	Customer Points	Personal Credit Volume (PCV)
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1.000
Top-Team 300 & höher	Wenn Sie 100 zusätzliche Customer Points und 500 PCV hinzufügen, erhöht sich Ihr Top-Team-Titel	

Wiederkehrende Provisionen

Wenn Sie einen persönlichen Kundenstamm aufbauen, werden Sie mit der Team Provision und dem Monthly Customer Bonus für wiederkehrende Aufträge bezahlt. Nach Ihrer Startphase müssen Sie sich als Q-Team qualifizieren, um diese Boni zu erhalten.

Team Provision

Jeder Auftrag hat einen Credit-Wert; diese Credits werden jede Woche zur Team Provision addiert, und Sie erhalten 10-15% auf die kombinierten wöchentlichen Credits. Siehe Seite 36 für weitere Informationen.

Customer Care Rewards Program für Partner

zRewards werden auf monatlicher Basis für die Erweiterung des Kundenstamms vergeben. Ihr zRewards-Guthaben wird im Partner-BackOffice angezeigt und kann im Webshop für Zinzino-Produkte ausgegeben werden. Verwenden Sie diese Produkte, um neue Kunden zu gewinnen oder bestehende Kunden zu belohnen. zRewards werden ab dem aktiven X-Team vergeben.



Der Monthly Customer Bonus (MCB)

Dieser Bonus ermöglicht es Ihnen, die bedeutendsten übrigen Kunden-Provisionen zu verdienen. Während die Team Provision Sie für jeden Auftrag bezahlt, zahlt der MCB Sie in Stufen aus. Der MCB startet vom aktiven A-Team.

Persönliche Customer Bonus- und Prämientabelle

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0-3 Kunden	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1.000 PP	100

Für Titel über Top-Team 200 siehe Einkommensübersicht des Kunden-Karriere-Plans (Seite 29).

One Time Bonuses: Persönliche Kunden

Qualifizieren Sie sich für diese Boni im ersten Monat, in dem Sie den jeweiligen Kunden-Titel erreichen. Die Boni werden in monatlichen Raten ausgezahlt. Wenn Sie die Qualifikation nicht erreichen, wird der restliche Bonus gezahlt, wenn Sie die Qualifikation wiedererlangen.

Titel	Credits (PCV)	Customer Points	Pay Points	Monatliche Raten
A-Team	125	25	UPK Rückerstattung*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10.000	25

*Siehe Aktions-Richtlinien

Kunden Fast Start Bonuses

Titel	Credits*	Customer Points	Pay Points	Laufzeit
Q-Team	20	4	100 PP	30 Tage
X-Team	50	10	150 PP	120 Tage

*Premier Kits ohne ECB

Kunden-Karriere-Plan Einkommens- und Prämienübersicht

	Qualifikationen			Einmalige Provisionen			Einmalige Provisionen		Rewards
	Customer Points	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Auto Order	Team Commis-sion	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
Startphase	-	-	10%	-	-	-	10–15%	-	-
Partner	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10%	100 PP (30 T Fast Start)	-	Kostenlos	10–15%	-	-
X-Team Partner	10	50	10%	150PP (120T Fast Start)	-	Kostenlos	10–15%	-	50
A-Team Partner	25	125	20%	UPK rückerstat-tungsfähig (365 T)	-	Kostenlos	10–15%	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25%	-	500 PP (10M OTB)	Kostenlos	10–15%	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30%	-	10.000 PP (25M OTB)	Kostenlos	10–15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1.000	30%	-	-	Kostenlos	10–15%	1.000 PP	100
Top-Team 300+	100 zusätzliche Customer Points & 500 PCV hinzugefügt erhöht Ihren Top-Team Titel*		30	-	-	Kostenlos	10–15%	+500 PP*	100

*Pro 100 Customer Points gibt es zusätzlich 500 Pay Points.

Vorteile der Qualifizierung als A-Team

RCB (Recurring (wiederkehrender) Credit Bonus) wird erstmals bei A-Team erreicht. Dieser macht den größten Unterschied in Ihrer Karriere, da er die Credits verdoppelt, die durch jede wiederkehrende Bestellung generiert werden; sowohl Ihre eigenen als auch die Ihres Teams.

Wenn Sie die nachstehende Tabelle sorgfältig studieren, können Sie sehen, wie die Qualifikation für das A-Team und der RCB Ihr Einkommen erhöhen wird. In diesem Beispiel erhalten Sie zusätzlich 350 PP.

Beispiel	Persönliche Kunden	Team Kunden	Credits pro Kunden	Gesamt Credits	10% Team Provision bezahlt	zPhone	Titel	Gesamt-Einkommen
Ohne RCB	24	380	4	1.616	150	-	Gold	150 PP
Mit RCB	25	380	8	3.240	300	200	Executive	500 PP

Partner- Karriere-Plan



"Es kommt nicht darauf an, was Sie wissen, sondern wen Sie kennen und wen diese kennen".

Das Enrollment Incentive Programm

Für jeden neuen Partner, den Sie einschreiben und qualifizieren, können Sie bis zu 300 Pay Points verdienen und hervorragende Prämien erhalten. Wenn Sie Ihren neuen Partnern helfen, innerhalb von 365 Tagen zum Q-, X- und A-Team zu werden, verdienen Sie und Ihre Partner. Credits werden durch persönliche Partner Kit-Bestellungen und durch den Verkauf von Premier Kits an ihre persönlichen Kunden erworben.

Zeitspanne ab Registrierung	Premier-Kunden	Credits (inklusive ECB)	Pay Points
365 Tage	1	150	50 PP
365 Tage	4	300	50 PP
365 Tage	10	600	100 PP
365 Tage	25	900	100 PP

Lifetime Awards für persönliche Einschreibung

Sie erhalten 1 Point für jeden persönlich eingeschriebenen Partner, bei dem Sie den ersten Bonus im Enrollment Incentive Programm verdienen. Jede Auszeichnung kann nur einmal verliehen werden.

Anzahl der Partner	Auszeichnungen	Was Sie einmalig erhalten, wenn Sie sich qualifizieren
5		Kostenloses Annual Event Ticket* Annual Leadership Day inkludiert
10		1.000 PP-Gutschein für Zinzino-Sportbekleidung und Zinzino-Produkte zum Verkaufspreis
15		Gravierter Stift von Montblanc
30		VIP Annual Event Erfahrung* 3 Hotelübernachtungen, VIP-Betreuung, exquisites Abendessen & Mittagessen inkludiert
50		Besuch Zinzino in Göteborg Darin enthalten sind ein exklusiver Hotelaufenthalt mit 3 Übernachtungen, 500 € für Flüge und ein unvergessliches Treffen mit den Gründern und dem Unternehmensteam. Wird jährlich organisiert.
100		Zeit zum Feiern - 10.000 PP
500		Zeit zum Feiern — Hall of Fame!

*Die Qualifizierung muss 30 Tage vor dem nächsten Annual Event abgeschlossen sein. Wird dies später erreicht, kann die Auszeichnung für den Annual Event im Folgejahr verwendet werden.

Mentor Matching Bonus

Ein 5-25%iger Mentor Matching Bonus kann auf alle von Ihnen persönlich gesponserten Partner Team Provisionen verdient werden. Die Auszahlung erfolgt im wöchentlichen Provisionszyklus. Dieser Bonus darf die Summe Ihrer wöchentlichen Team Provision nicht übersteigen. Ab Level 6 und höher können Sie Ihre wöchentliche Team-Provision mit jeder Mentor Matching Bonus-Generation abgleichen. Um den Mentor Matching Bonus weiterhin zu erhalten, müssen Sie jeden Monat aktiv bleiben. Wenn Sie sich nicht für den Mentor Matching Bonus qualifizieren, wird die dynamische Kompression angewendet. Das bedeutet, dass er automatisch an die erste Enrollment Upline geht, die sich für den Mentor Matching Bonus qualifiziert, und auf dem Prozentsatz basiert, für den diese qualifiziert ist. Ab der Woche, in der Sie sich wieder für den Bonus qualifizieren, wird er Ihnen erneut ausgezahlt.

Level	Persönlich eingeschrieben	Titel der Eingeschriebenen	Prozentsatz					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5%					
2	4	Silver	10%					
3	6	Gold	15%					
4	8	Executive	20%					
5	10	Platinum	25%					
6	12	Diamond	25%	10%				
7	14	Diamond	25%	10%	10%			
8	16	Diamond	25%	10%	10%	10%		
9	18	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	
10	20	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	10%

Beispiel:

Wenn Sie 2 Bronze, 4 Silver und 2 Executives haben, die Sie persönlich eingeschrieben haben, erhalten Sie 10% auf alle eingeschriebenen Partner. Wenn Sie außerdem 2 Silver haben, die durch dynamische Kompression bezahlt werden, erhalten Sie darauf ebenfalls 10%.

Team Provision

Sie können jede Woche 10-15% Ihrer Credits (WCV) als Team Provision in jedem Ihrer Income Center (IC) verdienen, und zwar mit einem Verhältnis von 2:1 zwischen Ihren Teams in einem Income Center. Aktive Partner bei Zinzino beginnen mit 10%. Die folgende Tabelle zeigt, wie Ihre Balanced Team Credits berechnet und in Pay Points umgewandelt werden.

10%						15%							
Balanced Credits / IC	500	1.000	1.500	2.000	2.500	3.000	4.000	5.000	6.000	7.000	8.000	9.000	10.000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1.050	1.200	1.350	1.500

Wenn Sie mehr als 10.000 Credits erreichen, können Sie sich für die Volume Provision qualifizieren.

Volume Provision

1-4% des WCV wird wöchentlich bezahlt, auf ein Volumen, das ein 2:1-Gleichgewicht zwischen Ihren Teams in einem Income Center aufweist.

Titel	%	Pay Point wöchentliche Obergrenze
Director	1%	1.000 PP
Crown	1.5%	2.000 PP
Royal Crown	1.75%	3.000 PP
Black Crown	2%	5.000 PP
Ambassador	2.25%	8.000 PP
Royal Ambassador	2.5%	10.000 PP
Black Ambassador	2.75%	12.000 PP
President	3%	14.000 PP
Elite President	3.5%	16.000 PP
Global President	4%	20.000 PP
1 Star Global President	4%	30.000 PP
2 Star Global President	4%	40.000 PP

Für jeden neuen Star, den Sie hinzufügen, erhöhen Sie Ihre wöchentliche Volume Provision um 10.000 Pay Points in der Lohntiefe pro Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Verdienen Sie CAB für neue Customer Premier Kits und neue Partner Product Kits. CAB kann in jedem wöchentlichen Provisionszyklus nur von einem Income Center kommen.

CAB	Linke Credits	Rechte Credits	Kumulative Pay Points	Gesamte Pay Points	Max PP / Titel
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Small	500	500	+150	200 PP	
Medium	1.500	1.500	+200	400 PP	
Large	3.500	3.500	+200	600 PP	
XL	7.500	7.500	+400	1.000 PP	
XXL	15.000	15.000	+500	1.500 PP	
3XL	35.000	35.000	+1.500	3.000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75.000	75.000	+1.500	4.500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150.000	150.000	+1.500	6.000 PP	President und höher



Tabelle der möglichen Einnahmen				Alle Titel	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
Team Provision				10%											
				15%											
				1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500
Volume Provision				10.000+ Cr Max PP / Woche	1%	1.5%	1.75%	2%	2.25%	2.5%	2.75%	3%	3.5%	4%	4%
					1.000	2.000	3.000	5.000	8.000	10.000	12.000	14.000	16.000	20.000	30.000
CAB-Beschleuniger				Max PP / Woche *Nur neues Volumen	1.500	3.000	3.000	3.000	4.500	4.500	4.500	6.000	6.000	6.000	6.000

Wöchentliche Zusammenfassung basierend auf 1 IC & mehrfache IC's

Einzel IC gesamt	Max PP / Woche	3.000	4.000	6.500	7.500	9.500	14.000	16.000	18.000	21.500	23.500	27.500	37.500
Mehrfacher IC gesamt	Max PP / Woche												
							23.500	27.500	31.500	52.500	58.500	70.500	132.000

Monatliche Zusammenfassung basierend auf 1 IC & mehrfache IC's

Einfacher IC gesamt	Max PP / Monat	12.990	17.320	28.145	32.475	41.135	60.620	69.280	77.940	93.095	101.755	119.075	162.375
Mehrfacher IC gesamt	Max PP / Monat												
							101.755	119.075	136.395	227.325	253.305	305.265	571.560

Die Einkommen in diesem Dokument sind nicht unbedingt repräsentativ für das Einkommen, das ein Zinzino-Partner durch seine Teilnahme am Zinzino-Vergütungsplan verdienen kann oder wird. Diese Zahlen sind nicht als Garantien oder Prognosen für tatsächliche Einnahmen oder Gewinne zu betrachten. Jede Zusicherung oder Garantie von Einkünften wäre irreführend. Erfolg mit Zinzino resultiert nur aus erfolgreichen Verkaufsanstrengungen, die harte Arbeit, Fleiß und Führung erfordern. Ihr Erfolg wird davon abhängen, wie effektiv Sie diese Qualitäten für sich einsetzen.



One Time Title Bonuses

Sie können bis zu 3 One Time Bonuses pro Titel verdienen

1

Sie qualifizieren sich im ersten Monat, Sie erreichen den entsprechenden Titel (oder höher).

2

Sie qualifizieren sich, wenn die ausbalancierten Customer Points erreicht sind (2:1 Balance, nicht mehr als 2 Teile können aus Ihrem größeren Team stammen).

3

Sie qualifizieren sich, wenn der ausbalancierte Build erreicht ist (Einschreibe-Linien Rang links & rechts).

Um bezahlt zu werden, müssen Sie auf dem jeweiligen Rang aktiv sein. Dieser Bonus wird über 4-10 Monate ausgezahlt. Wenn Sie die Qualifikation verlieren, wird der restliche Teil des Bonus gezahlt, wenn Sie die Qualifikation wiedererlangen. Dieser Bonus wird im Rahmen des monatlichen Provisionszyklus ausgezahlt.

Zeit-Limit	Titel OTB	Kriterien für den 1sten One Time Bonus			Kriterien für den 2ten One Time Bonus			Kriterien für den 3ten One Time Bonus			Zahlungsplan pro Bonus		
		Credits 2:1 Balance	PCP	Pay Points	T-Balance	PCP	Pay Points	Einschreibe-Linien-Rang L/R	PCP	Pay Points	Bonus Auszahlung Monate	Pay Points pro Monat	Pay Points gesamt*
Ersten vollen 12 Monate	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12.5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1.500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3.000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1.200
	Platinum	6.000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2.400
Kein Zeit-Limit	Diamond	12.000	10	1.500	1.500	25	1.500	Diamond	10	1.500	5	300	4.500
	Director	24.000	25	2.500	3.000	25	2.500	Director	25	2.500	5	500	7.500
	Crown	48.000	25	4.000	6.000	25	4.000	Crown	25	4.000	10	400	12.000
	Royal Crown	80.000	25	6.000	10.000	25	6.000	Royal Crown	25	6.000	10	600	18.000
	Black Crown	130.000	25	8.000	15.000	25	8.000	Black Crown	25	8.000	10	800	24.000
	Ambassador	150.000	25	10.000	20.000	25	10.000	Ambassador	25	10.000	10	1.000	30.000
	Royal Ambassador	200.000	25	12.500	25.000	25	12.500	Royal Ambassador	25	12.500	10	1.250	37.500
	Black Ambassador	250.000	25	15.000	30.000	25	15.000	Black Ambassador	25	15.000	10	1.500	45.000
	President	300.000	25	40.000	35.000	25	40.000	President	25	40.000	10	4.000	120.000

* Gesamt für alle 3 erreichten Boni.

zPhone Bonus

Als aktiver Executive oder höher erhalten Sie den zPhone Bonus von 200 Pay Points. Dieser Bonus wird im Rahmen des monatlichen Provisionszyklus ausgezahlt.

zCar Bonus

Als aktiver Diamond oder höher erhalten Sie den zCar-Bonus von 1.000 Pay Points. Dieser Bonus wird im Rahmen des monatlichen Provisionszyklus ausgezahlt.

	Pay Points	Executive und höher	Diamond und höher
zPhone	200	✓	✓
zCar	1.000		✓



Partner-Titel

Zinzino hat mehrere Auszeichnungsstufen, jede mit eigenem Titel und Bonus. Die Boni erhöhen sich mit jeder neuen Stufe, die Sie erreichen. Sie können den Bonus immer auf Ihrer Stufe und darunter verdienen.

BackOffice-Zugang

Der Einstieg als Zinzino Partner (BackOffice-Zugang / Vertriebsmitarbeiter) ist kostenlos, und Sie können Verkaufsgewinne und Cash Bonuses verdienen.

Partner

Sie können Verkaufsgewinne und Cash Bonuses verdienen. Wenn Sie mit einem Partner Kit einsteigen, aktivieren Sie die Startphase.

Startphase

Der Monat, in dem Sie beginnen, sowie die nächsten vier Kalendermonate sind Ihre Startphase, um zu lernen, zu verdienen und in Balance zu kommen. Sie qualifizieren sich als aktiver Partner, wenn Sie monatlich 10 Credits aus Ihrer Auto Order oder von Ihren Kunden haben. Wenn Sie sich mit einem Partner Kit einschreiben, haben Sie bereits den ECB (Enrollment Credit Bonus) für Ihre beschleunigten Credits aktiviert (2x auf alle neuen Kits). In diesem Zeitraum steht Ihnen der gesamte Vergütungsplan ohne zusätzliche Anforderungen offen. Vergewissern Sie sich, dass Sie einige Kunden gewinnen, um Ihre Zinzino Auto Order kostenlos zu erhalten und den Fast Start-Plan abzuschließen.

Aktive Partner

Ab dem 5. Kalendermonat müssen Sie zusätzlich zu den 20 Credits aus Produktbestellungen von Privatkunden und Ihren eigenen Produktbestellungen jeden Monat vier Customer Points sammeln. Aktive Partner können Credits im so genannten Banking ansammeln und zusätzlich zu den Verkaufsgewinnen und Cash Bonuses im gesamten Vergütungsplan verdienen. Die meisten Ihrer Boni stammen jedoch aus dem Enrollment Incentive Programm und Customer Bonuses wie Q-Team, X-Team, A-Team und darüber hinaus. Stellen Sie sicher, dass Sie Ihre Zinzino Auto Order kostenlos erhalten.

Team Partner Titel: Bronze bis Black Crown

Partner Titel	MCV	PCV	Personal Customer Points (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1.500	20	4
Executive	3.000	50	10
Platinum	6.000	50	10
Diamond	12.000	50	10
Director	24.000	125	25
Crown	48.000	125	25
Royal Crown	80.000	125	25
Black Crown	130.000	125	25



Bronze

Wenn Sie 4 Kunden (Q-Team) erreichen und über 375 Credits pro Kalendermonat auf Ihrem Konto verfügen, sind Sie Bronze. Für 375 Credits sind in der Regel etwa 50 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team erforderlich. Es gibt 3 mögliche One Time Bonuses, die Sie als Bronze verdienen können, jeder davon ist 50 Pay Points wert. Der Fokus liegt nun auf der Duplikation durch neue Partner und der Erweiterung Ihres Kundenstamms. Der ECB bleibt nach der Übergangsfrist erhalten, wenn Sie als X-Team aktiv bleiben. Fangen Sie an, Ihre Team Provision zu entwickeln, die bis zu 1.500 Pay Points pro Woche pro Income Center mit einer Balance von 10.000 Credits betragen kann.



Silver

Wenn Sie 4 Kunden (Q-Team) und eine Balance von 750 Credits pro Kalendermonat erreichen, haben Sie den Silver-Status erreicht. In der Regel sind für 750 Credits etwa 100 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team erforderlich. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Silver verdienen können, jeder davon ist 100 Pay Points wert. Zusätzlich zu dem ECB, den Sie als X-Team erreichen, profitieren Sie sehr davon, wenn Sie das A-Team erreichen, um jeden Monat 100 Pay Points in Form von wiederkehrenden Kunden-Provisionen zu verdienen, sowie vom RCB (Recurring Credit Bonus), der die Credits für alle wiederkehrenden Aufträge in Ihrem Team verdoppelt, so dass Sie Ihre wiederkehrenden Provisionen verdoppeln und es einfacher wird, den nächsten Rang zu erreichen.



Gold

Wenn Sie 4 Kunden (Q-Team) und eine Balance von 1.500 Credits pro Kalendermonat erreichen, haben Sie den Gold-Status erreicht. Für 1.500 Credits sind in der Regel etwa 200 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team erforderlich. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie mit Gold-Status verdienen können, jeder davon ist 200 Pay Points wert. Es ist an der Zeit, mit der Planung Ihres ersten CAB (Customer Acquisition Bonus) zu beginnen. Den Small CAB erreicht man, indem man innerhalb einer Woche 500 Kit Credits im linken und 500 Credits im rechten Team hinzufügt. Pro Woche, in der dies erreicht wird, kann man zusätzlich zu allen anderen Boni 200 Pay Points erhalten. Der CAB Bonus kann bis zu 6.000 Pay Points pro Woche erreichen.



Executive

Wenn Sie 10 Kunden (X-Team) und 3.000 Credits in Balance pro Kalendermonat erreichen, sind Sie Executive. Für 3.000 Credits sind in der Regel etwa 400 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team erforderlich. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Executive verdienen können, die jeweils 400 Pay Points wert sind. Den 200 Pay Point zPhone Bonus erhalten Sie monatlich als aktiver Executive und höher.



Platinum

Wenn Sie 10 Kunden (X-Team) erreichen und 6.000 Credits pro Kalendermonat in Balance haben, sind Sie Platinum. In der Regel benötigen Sie für 6.000 Credits etwa 800 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Platinum verdienen können, jeder davon ist 800 Pay Points wert. Jede Woche sollten Sie sich darauf konzentrieren, Ihre Team Provision von 10% auf 15% zu erhöhen, was erreicht wird, wenn Sie 3.000 ausbalancierte Credits pro Woche erlangen.



Diamond

Wenn Sie 10 Kunden (X-Team) und 12.000 Credits in Balance pro Kalendermonat erreichen, sind Sie Diamond. In der Regel benötigen Sie für 12.000 Credits etwa 1.500 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Diamond verdienen können, jeder davon ist 1.500 Pay Points wert. Den 1.000 Pay Point zCar Bonus erhalten Sie monatlich als aktiver Diamond oder höher.



Director

Wenn Sie 25 Kunden (A-Team) und 24.000 Credits in Balance pro Kalendermonat erreichen, sind Sie Director. In der Regel benötigen Sie für 24.000 Credits etwa 3.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Director verdienen können, jeder davon ist 2.500 Pay Points wert. Sie können eine 1%ige Volume Provision von bis zu 1.000 Pay Points pro Woche pro Income Center erhalten. Als neuer Director sind Sie für einen Director Trip qualifiziert.*

*Siehe Director Trip Aktions-Richtlinien



Crown

Wenn Sie 25 Kunden (A-Team) und 48.000 Credits in Balance pro Kalendermonat haben, sind Sie Crown. In der Regel benötigen Sie für 48.000 Credits etwa 6.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Crown verdienen können, jeder davon ist 4.000 Pay Points wert. Sie können eine 1.5%ige Volume Provision von bis zu 2.000 Pay Points pro Woche pro Income Center erhalten. Der Mentor Matching Bonus steigt mit der Anzahl Ihrer persönlich eingeschriebenen Partner, die einen höheren Titel erreichen. Mit 10 persönlich eingeschriebenen Platinums erreichen Sie 25% Mentor Matching Bonus.



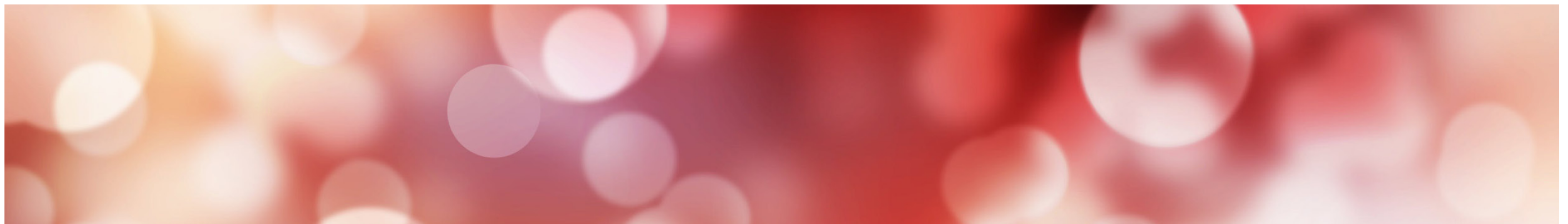
Royal Crown

Wenn Sie 25 Kunden (A-Team) und 80.000 Credits pro Kalendermonat in Balance haben, sind Sie Royal Crown. In der Regel sind für 80.000 Credits etwa 10.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team erforderlich. Es gibt 3 mögliche One Time Bonuses, die Sie als Royal Crown verdienen können, jeder davon ist 6.000 Pay Points wert. Sie erhalten eine 1.75%ige Volume Provision von bis zu 3.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center. Erhöhen Sie Ihr Einkommen, indem Sie mittlere, große, XL oder größere CABs erreichen.



Black Crown

Wenn Sie 25 Kunden (A-Team) und 130.000 Credits in Balance pro Kalendermonat erreichen, sind Sie Black Crown. In der Regel sind für 130.000 Credits etwa 15.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team erforderlich. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Black Crown verdienen können, jeder davon ist 8.000 Pay Points wert. Sie erhalten eine 2%ige Volume Provision von bis zu 5.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center. Es ist an der Zeit, Ihr Einkommen zu erhöhen, indem Sie mehr Income Center bauen.



Team Partner Titel: Ambassador – 2 Star Global President und höher

Partner Titel	PCV	Personal Customer Points	MCV	Titel-Verbesserung mit mehreren IC´s	Titel-Verbesserung einzelner IC gebaut mit mehreren Enrollment-Linien
Ambassador	125	25	150,000 MCV + 3 Linien mit 10,000 MCV	IC 1 = 150,000 MCV IC 2 = 30,000 MCV	IC 1 = 150,000 MCV mit 10,000 MCV in 3 separaten Enrollment-Linien
Royal Ambassador	125	25	200,000 MCV + 3 Linien mit 20,000 MCV	IC 1 = 200,000 MCV IC 2 = 60,000 MCV	IC 1 = 200,000 MCV mit 20,000 MCV in 3 separaten Enrollment-Linien
Black Ambassador	125	25	250,000 MCV + 3 Linien mit 30,000 MCV	IC 1 = 250,000 MCV IC 2 = 90,000 MCV	IC 1 = 250,000 MCV mit 30,000 MCV in 3 separaten Enrollment-Linien
President	125	25	300,000 MCV + 3 & 4 Linien mit 40,000 MCV	IC 1 = 300,000 MCV IC 2 = 120,000 MCV IC 3 = 120,000 MCV	IC 1 = 300,000 MCV mit 40,000 MCV in 4 separaten Enrollment-Linien
Elite President	125	25	500,000 MCV + 3 & 4 Linien mit 80,000 MCV	IC 1 = 500,000 MCV IC 2 = 240,000 MCV IC 3 = 240,000 MCV	IC 1 = 500,000 MCV mit 80,000 MCV in 4 separaten Enrollment-Linien
Global President	125	25	1,000,000 MCV + 3 & 4 Linien mit 130,000 MCV	IC 1 = 1,000,000 MCV IC 2 = 390,000 MCV IC 3 = 390,000 MCV	IC 1 = 1,000,000 MCV mit 130,000 MCV in 4 separaten Enrollment-Linien
1 Star Global President	125	25	2,000,000 MCV + 3, 4 & 5 Linien mit 130,000 MCV	IC 1 = 2,000,000 MCV IC 2 = 390,000 MCV IC 3 = 390,000 MCV	IC 1 = 2,000,000 MCV mit 130,000 MCV in 5 separaten Enrollment-Linien
2 Star Global President und höher	Wer 1.000.000 ausgeglichene MCV in IC 1 und eine weitere IC mit 390.000 MCV oder eine weitere Enrollment-Linie mit 130.000 MCV hinzufügt, kann einen zusätzlichen Global President Star erhalten.				

Unsere Provisionsberechnungssoftware wertet alle Ihre Qualifikationen im Binär- und Einschreibebaum aus, damit Sie den höchstmöglichen Rang erhalten. Auf diese Weise können Sie auf dem Weg zu dem von Ihnen angestrebten Top-Rang in die Tiefe oder Breite bauen.



Bonuszahlungen in Aktien

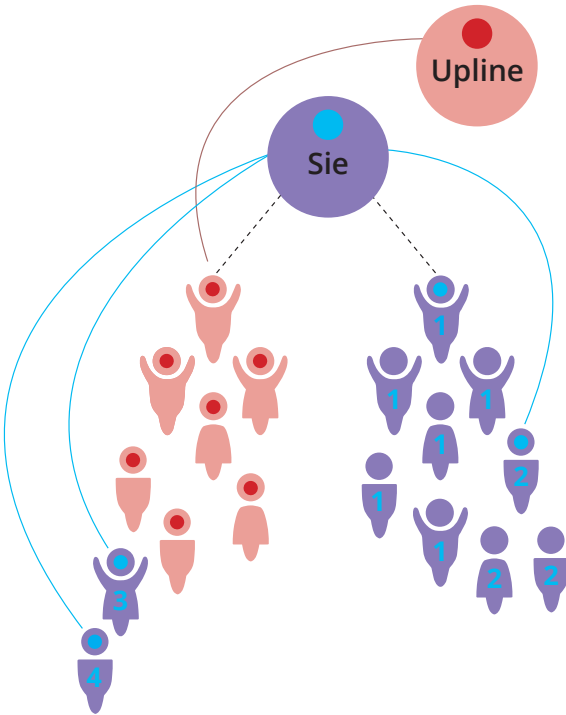
Titel	Pay Points Bonus, in Aktien ausgezahlt
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
und alle Ränge darüber	1,000,000 PP

Regeln: Sie müssen den für den Bonus relevanten Rang zwischen dem 1. Januar und dem 31. Dezember des Qualifikationsjahres erreichen und den Rang 1 Stufe darunter zwischen dem 1. Januar und dem 30. März des Folgejahres beibehalten, um den Bonus zu erhalten.

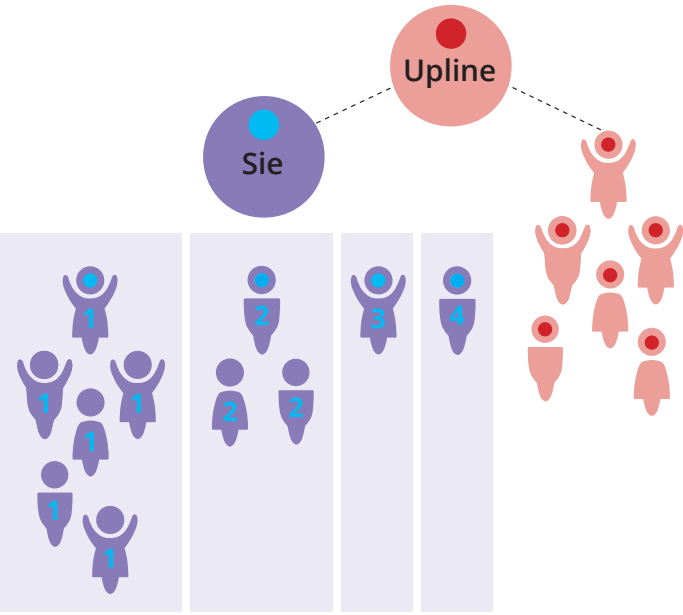
Die Anzahl der Aktien, die Sie erhalten, basiert auf dem durchschnittlichen Handelspreis im Februar des Jahres, nachdem Sie sich qualifiziert haben. Der Bonus wird von der Generalversammlung im Mai genehmigt und die Aktien werden im September zugestellt.

Die Aktien unterliegen einer Sperrfrist von 6 Monaten oder der von den Steuerbehörden in Ihrem Wohnsitzland vorgeschriebenen Sperrfrist.

Spillover*



Enrollment-Linien



*Spillover ist, wenn eine Upline einen Partner in Ihren Binärbaum einträgt.



Ambassador

Um Ambassador zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und zwei Income Center mit mindestens 10.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 150.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 3 Enrollment Linien mit jeweils 10.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 150.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. In der Regel benötigen Sie für 150.000 Credits etwa 20.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als Ambassador verdienen können, jeder im Wert von 10.000 Pay Points. Sie erhalten eine 2.25%ige Volume Provision von bis zu 8.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center.



Royal Ambassador

Um Royal Ambassador zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und zwei Income Center mit mindestens 20.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 200.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 3 Enrollment Linien mit jeweils 20.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 200.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. In der Regel benötigen Sie für 200.000 Credits etwa 25.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Als Royal Ambassador können Sie 3 potenzielle One Time Bonuses verdienen, die jeweils 12.500 Pay Points wert sind. Sie können eine 2.5% Volume Provision von bis zu 10.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten.



Black Ambassador

Um Black Ambassador zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und zwei Income Center mit mindestens 30.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 250.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 3 Enrollment Linien mit jeweils 30.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 250.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. In der Regel benötigen Sie für 250.000 Credits etwa 30.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Als Black Ambassador können Sie 3 One Time Bonuses im Wert von jeweils 15.000 Pay Points erhalten. Sie können eine 2.75% Volume Provision von bis zu 12.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten.





President

Um President zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und drei Income Center mit mindestens 40.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 300.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 4 Enrollment Linien mit jeweils 40.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 300.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. In der Regel benötigen Sie für 300.000 Credits etwa 35.000 ausbalancierte Kunden in Ihrem Team. Es gibt 3 potenzielle One Time Bonuses, die Sie als President verdienen können, jeder davon ist 40.000 Pay Points wert. Sie können eine 3%ige Volume Provision von bis zu 14.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten.



Elite President

Um ein Elite President zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und drei Income Center mit mindestens 80.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 500.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 4 Enrollment Linien mit jeweils 80.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 500.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. Sie können eine 3.5% Volume Provision von bis zu 16.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten.



Global President

Um ein Global President zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und drei Income Center mit mindestens 130.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 1.000.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 4 Enrollment Linien mit jeweils 130.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 1.000.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. Sie können eine 4%ige Volume Provision von bis zu 20.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten.



1 Star Global President

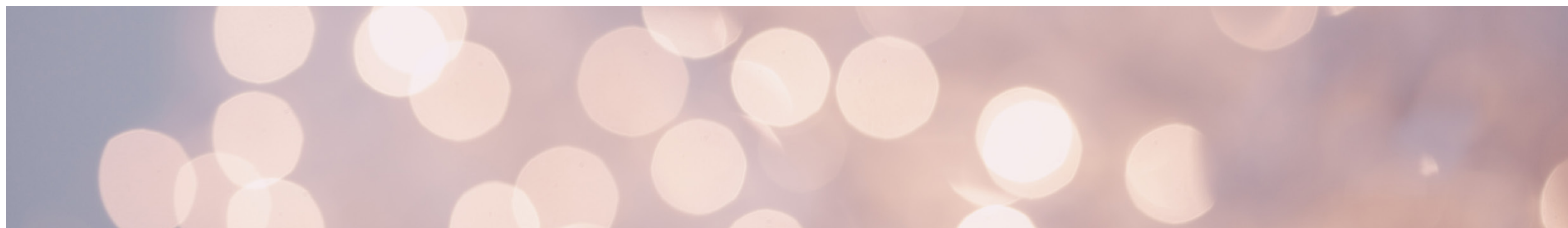
Um ein 1 Star Global President zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und vier Income Center mit mindestens 130.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 2.000.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 5 Enrollment Linien mit jeweils 130.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 2.000.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. Sie können eine 4%ige Volume Provision von bis zu 30.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten. Zusätzlich erhalten Sie einen 0.5 % Infinity Bonus auf alle Volumina außerhalb der Team Provision und Volume Provision Gehaltsstufen.



2 Star Global President

Um ein 2 Star Global President zu werden, müssen Sie 25 Kunden (A-Team) erreichen und 5 Income Center mit mindestens 130.000 Credits in jedem Team und einem Gesamtvolumen von 3.000.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat aufbauen. Alternativ können Sie sich mit 6 Enrollment Linien mit jeweils 130.000 Credits und einem Gesamtvolumen von 3.000.000 Credits in Balance (001) pro Kalendermonat qualifizieren. Sie können eine 4%ige Volume Provision von bis zu 40.000 Pay Points pro Woche und pro Income Center erhalten. Zusätzlich erhalten Sie einen 0.5 % Infinity Bonus auf alle Volumina außerhalb der Team Provision und Volume Provision Gehaltsstufen.

Jetzt können Sie Sterne zu Ihrem Titel hinzufügen und nach noch mehr streben! Sie erhalten einen zusätzlichen Stern für jedes neue Income Center mit mindestens 130.000 Credits pro Team oder Enrollment Line und einem Gesamtzuwachs von 1.000.000 Credits in Ihrem ausbalancierten Team (001 Income Center) pro Kalendermonat. Für jeden neuen Stern, den Sie hinzufügen, erhöhen Sie Ihre wöchentliche Volume Provision um 10.000 in der Zahltiefe pro Income Center.



The background features large, light blue, stylized letters 'O' and 'R' that are partially obscured by a white rectangular box. The 'O' is on the left and the 'R' is on the right, both rendered in a thick, rounded font style.

**Incentive-
Reisen**

"Eine Reise von tausend Meilen muss
mit einem einzigen Schritt beginnen"

Lao Tzu





Director Trip

Zinzino bietet jedes Jahr eine Fortbildungsreise an, den sogenannten Director Trip. Wir bringen Sie an luxuriöse und exklusive Orte, wo Sie die Möglichkeit haben, von großartigen Rednern zu lernen und von den Besten in einer inspirierenden Umgebung gecoacht zu werden.



Wie man sich für den Director Trip qualifiziert



Das nächste Ziel des Director Trips



Videos vergangener Director Trips

Ambassador Trip

Jedes Jahr verwöhnt Zinzino alle aktiven Ambassadors mit einem 5-Sterne Erlebnis an verschiedenen Orten Europas. Wir haben das luxuriöse Monaco erlebt, waren Jetski fahren in Palma und haben ein Sieben-Gänge-Menü am Strand der französischen Riviera genossen.



Wie Sie sich für den Ambassador Trip qualifizieren



Das nächste Ziel des Ambassador Trips



Vergangene Ambassador Trip-Videos



Zinzino Glossar

Aktivierungs-Fristen Ein Partner muss sich bis zum Ende des Kalendermonats qualifizieren, um im folgenden Kalendermonat aktiv zu sein. Die Frist endet um 24:00 Uhr MEZ am letzten Tag des Monats.

Aktive Kunden: Ein aktiver Kunde hat innerhalb der letzten 90 Tage eine Bestellung mit einem Umsatz von mindestens 1.25 Cr platziert.

Aktiver Partner: Sammelt Banking und verdient Provisionen aus dem gesamten Teamvolumen.

Auto Order: 1 Produkt + ein Test Kit in jeder 4ten Bestellung + GoCore App-Zugang = 10 Credits.

BackOffice-Zugang (Vertriebsmitarbeiter): Es ist kostenlos, und Sie können den Cash-Bonus und die Verkaufsgewinne verdienen.

Binärlinie / Binärbaum: Alle von Ihnen persönlich gesponserten Partner und deren unbegrenzte Generationen, sowie alle Partner, die von einer Upline unter Ihnen im Binärbaum platziert wurden, und deren unbegrenzte Generationen.

Credits

Credits: Allen Zinzino-Produkten ist ein länder- und währungsübergreifend standardisierter "Credit"-Wert zugeordnet. Zinzino verwendet Credits als interne Währung, um die Z4F-Berechtigung zu bestimmen und Provisionen und Boni im Vergütungsplan zu berechnen.

Credits in Balance 2:1: Die Anzahl der Credits, die zählen, richtet sich nach der Balance zwischen Ihrem linken und rechten Team. Credits in Balance beginnen mit einem Verhältnis von 50/50. Es können jedoch maximal 2 Teile der qualifizierenden Credits aus dem größeren Team im Verhältnis zu 1 Teil aus dem kleineren Team stammen.

Banking Credits: Credits, die nicht als Pay Points verwendet werden können, werden so lange gespeichert, wie ein Partner aktiv bleibt. In den wöchentlichen und monatlichen Provisionszyklen können Sie im Banking gesammelte Credits verwenden. Bei der Berechnung der Vergütung werden die Credits im Verhältnis 2:1 verwendet, d.h. maximal 2/3 der qualifizierenden Credits können aus dem größeren Team stammen. Wenn Sie die maximale Auszahlung für eine Vergütung erreichen (z. B. hat die Team Provision einen Höchstwert von 1.500 Credits), spart nur das größte Team Banking. Zinzino behält sowohl wöchentlich als auch monatlich maximal eine Million Credits im Banking.

	Linke Credits	Rechte Credits	Credits in Balance	Banking Links	Banking Rechts
Beispiel 1	450	450	900	0	0
Beispiel 2	600	300	900	0	0
Beispiel 3	900	300	900	300	0
Beispiel 4	300	900	900	0	300

Credit-Beschleuniger

Wir haben drei Credit-Beschleuniger bei Zinzino:

Enrollment Credit Bonus (ECB): Alle neuen Enrollment Kit Credits (Premier Kunden und Partner) werden mit 2 multipliziert, sowohl für Ihren wöchentlichen (WCV) als auch für Ihren monatlichen (MCV) Provisionszyklus.

ECBx: Alle neuen Enrollment Kit Credits (Premier Kunden und Partner) werden mit einem Faktor für Ihre monatliche Provision (MCV) multipliziert. Bei unserer Standard-ECBx-Kampagne werden die Credits beispielsweise mit 3 multipliziert.

Recurring Credit Bonus (RCB): Die Credits, die durch eine nicht ECB-fähige Bestellung (Kunden und Partner) generiert werden, werden mit 2 multipliziert, sowohl für Ihren wöchentlichen (WCV) als auch für Ihren monatlichen Provisionszyklus (MCV). In der folgenden Tabelle finden Sie ein einfaches Beispiel dafür, wie diese sich auf die Credits einer Bestellung auswirken.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner Kit	150	300	450	-
Customer Kit	14	28	42	-
Z4F Auto Order	10	-	-	20
Kunden-Abonnement	4	-	-	8

Kunden

Kunde: Ein Kunde ist 90 Tage lang ab dem letzten Kauf mit einem Minimum von 1.25 Credits aktiv.

Kunden-Karriere-Titel Ein Titel, der als Anerkennung dafür vergeben wird, dass man einen persönlichen Kundenstamm einer bestimmten Größe aufgebaut hat.

Customer Points: Jeder aktive Kunde generiert mindestens einen Customer Point. Wenn ein aktiver Kunde mehr als ein Produkt kauft (1.25 Cr), wird für jedes zusätzliche Produkt ein weiterer Customer Point vergeben. Ein Wiederholungskauf desselben Produkts bringt nur einen Customer Point. Customer Points können durch den Kauf von Premier-Abonnements, Premier-Artikeln, Retail-Produkten und Prepaid-Kits gesammelt werden.

Cash Bonus: Sie erhalten einen Premier Cash Bonus, wenn Sie ein Premier Customer Kit an einen neuen oder bestehenden Kunden verkaufen. Sie erhalten einen Retail Cash Bonus, wenn ein Retail-Kunde einen beliebigen Einzelartikel (mit einem Credit-Wert) kauft. Alle Partner werden mit einem Cash Bonus von 10% bis zu 30% belohnt.

Persönliche Kunden: Persönliche Kunden sind alle Ihre persönlich registrierten Kunden (erste Generation) und diejenigen, die von Ihren persönlich registrierten Kunden (zweite Generation, dritte Generation usw.) für unbegrenzte Generationen vermittelt werden.

Premier Kunden: Ein Kunde, der ein Premier Kit bestellt hat, wird als "Premier Kunde" bezeichnet. Premier Kunden haben Anspruch auf unseren ermäßigten Premier-Preis, das Kunden-Kunden-Bonusprogramm und Zinzino4Free.

Personal Customer Points (PCP): Jeder aktive, persönlich registrierte Kunde generiert mindestens einen Customer Point. Wenn ein aktiver persönlicher Kunde mehr als ein Produkt (1.25 Cr.) kauft, wird für jedes zusätzliche Produkt ein weiterer Customer Point generiert. Bei einem erneuten Kauf desselben Produkts im Folgemonat wird nur ein Customer Point vergeben.

Retail-Kunde Ein Kunde, der ohne eine Premier Kit-Bestellung registriert ist, wird als "Retail-Kunde" bezeichnet und kauft Zinzino-Produkte zum Verkaufspreis.

Monthly Customer Bonus (MCB): Dieser Bonus ermöglicht es Ihnen, die wichtigsten wiederkehrenden Kundenprovisionen zu verdienen. Während die Team Provision Sie für jeden Auftrag bezahlt, zahlt der MCB Sie schrittweise aus. Der Bonus beginnt mit dem A-Team.

Team Customer number: Ihre Team Customer number ist die Summe aller Ihrer Personal Customer Points (PCP), Team Customer Points (TCP) und Partner Points.

Crossline: Eine Person/ein Unternehmen, die/das nicht in Ihrer Binärbaum- oder Einschreibebaum-Genealogie enthalten ist.

Customer Acquisition Bonus (CAB): Verdienen Sie CAB auf alle Customer Premier Kits und neue Partner-Produktkits. Mini, Small, Medium, Large, XL, XXL, 3XL, 4XL und 5XL CAB gilt für aktive Partner. CAB kann in jedem wöchentlichen Provisionszyklus nur in einem Income Center eingehen.

Täglicher Provisionszyklus: Bezieht sich auf Provisionen, die täglich berechnet werden: Cash Bonus, ECB und RCB. Täglicher Annahmeschluss ist um 24.00 Uhr MEZ - Mitteleuropäische Zeit - jeden Tag.

Downline: Eine Person/ein Unternehmen, die/das in der Binärbaum- oder Einschreibebaum-Genealogie unter Ihnen steht.

Dynamische Komprimierung der Einschreibungs-Linien – Ambassador-Ränge und höher: Zunächst müssen Sie die Kriterien für den Balanced MCV eines Income Centers und Ihre persönliche Aktivierung erfüllen. Zweitens müssen Sie die MCV-Kriterien für jede Einschreibungs-Linie gemäß den folgenden dynamischen Komprimierungsregeln erfüllen.

Die Qualifikationen für die Ambassador-, Royal Ambassador- und Black Ambassador-Einschreibungs-Linien sind: Erste Linie 100 %, zweite Linie 100 % und dritte Linie sind alle Ihre anderen Einschreibungs-Linien zusammen.

Die Qualifikationen für President-, Elite President- und Global President-Einschreibungs-Linien sind: Erste Linie 100 %, zweite Linie 100 %, dritte Linie 70 %, vierte Linie 30 % und alle anderen Einschreibungs-Linien werden addiert, um die 30 % der dritten Linie und die 70 % Ihrer vierten Linie aufzufüllen, damit Sie den Rang erreichen können.

Die Qualifikationen für 1 Star Global President-Einschreibungslinien sind: Erste Linie 100 %, zweite Linie 100 %, dritte Linie 100 %, vierte Linie 70 %, fünfte Linie 30 % und alle anderen Einschreibungslinien werden addiert, um die 30 % der vierten Linie und die 70 % Ihrer fünften Linie zu erreichen, damit Sie den Rang erreichen können.

Die Qualifikationen für 2 Star Global President-Einschreibungslinien sind: Die erste Linie 100 %, die zweite Linie 100 %, die dritte Linie 100 %, die vierte Linie 100 %, die fünfte Linie 70 %, die sechste Linie 30 % und alle anderen Einschreibungslinien werden addiert, um die 30 % der fünften Linie und die 70 % Ihrer sechsten Linie zu erreichen, damit Sie den Rang erlangen können.

Die gleichen Grundsätze gelten für alle höheren Ränge der Star Presidents, bei denen zusätzliche Einschreibungslinien dabei helfen können, die letzten beiden Qualifikationslinien zu aufzufüllen.

Enrollment Line / Enrollment Tree: Alle Ihre persönlich eingeschriebenen Partner (erste Generation) und alle Partner, die von Ihren persönlich eingeschriebenen Partnern vermittelt werden (zweite Generation, dritte Generation usw.), für unbegrenzte Generationen.

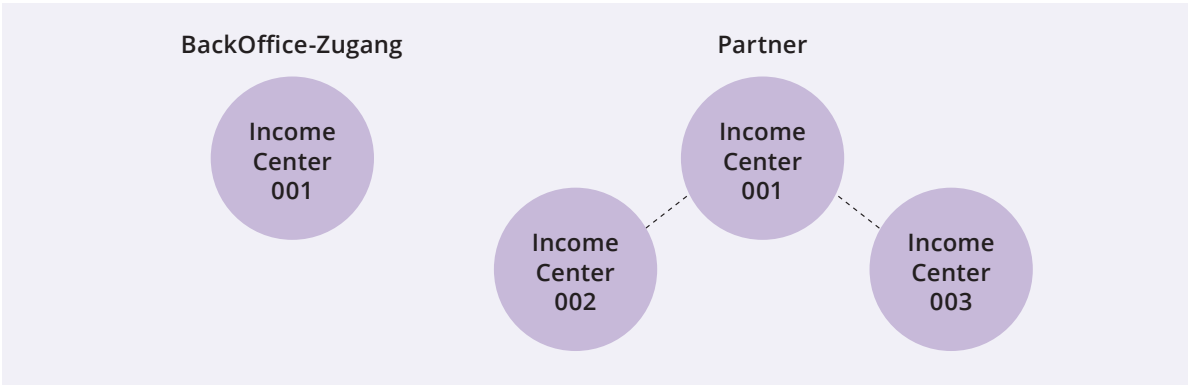
Startphase: Als neuer Partner haben Sie den Monat, in dem Sie starten, sowie die folgenden 4 Monate Zeit, um zu lernen, zu verdienen und in Balance zu kommen mit nur einer 10-Credit-Aktivierungsbestellung von Ihrer Auto Order oder den Bestellungen Ihrer Kunden, bevor die vollen Aktivierungsregeln gelten.

Provisionen: Alle von Zinzino gezahlten Provisionen werden als Bruttoeinkommen ausgewiesen, damit für alle der gleiche Betrag ausgewiesen werden kann. Je nach den Rechtsvorschriften Ihres Landes und je nachdem, ob Sie mehrwertsteuerpflichtig sind oder nicht, kann sich dieser Betrag je nach den örtlichen Steuervorschriften durch verschiedene Steuern ändern. Als Partner von Zinzino müssen Sie sicherstellen, dass Sie sich ordnungsgemäß registrieren lassen, sowohl in Übereinstimmung mit den Vorschriften Ihrer lokalen Regierung als auch mit den von Zinzino festgelegten Anforderungen. Provisionsrechnungen werden im PDF-Format im persönlichen BackOffice jedes Partners bereitgestellt.

Vergütungs-Woche: Eine Vergütungswoche beginnt am Donnerstag um 00.00 Uhr MEZ (mitteleuropäische Zeit) und endet am folgenden Mittwoch um 24.00 Uhr MEZ (mitteleuropäische Zeit). Die Vergütungswoche berücksichtigt alle bezahlten Bestellungen in dieser Woche.

Vergütungs-Monat: Ein Vergütungs-Monat dauert von 00.00 Uhr MEZ - Mitteleuropäische Zeit am letzten Tag des Vormonats bis 24.00 Uhr MEZ - Mitteleuropäische Zeit am letzten Tag des laufenden Monats. Der Vergütungs-Monat berücksichtigt alle bezahlten Bestellungen während dieses Zeitraums. Zinzino wird neue Titel aus dem Vormonat spätestens am 10. Tag des laufenden Monats in das Partner BackOffice einstellen. Die in der ersten Woche eines jeden Monats gezahlte Vergütung umfasst die laufende Woche zuzüglich der monatlichen Vergütung für den Vormonat.

Income Center: Die Platzierung in der Verkaufsorganisation wird als Income Center (IC) bezeichnet. Der Zugang zum BackOffice gibt Ihnen 1 IC. Wenn Sie ein Partner Kit (10 Cr) kaufen, erhalten Sie 2 zusätzliche ICs. Siehe Abbildung unten:



Ab dem Diamond-Titel dürfen Sie zusätzliche ICs in Ihrem Team platzieren. Ab dem President-Titel dürfen Sie einen zusätzlichen IC über Ihren 001 IC setzen. Die Kosten für diese zusätzlichen ICs entsprechen dem Kauf eines Basic Partner Kits.

Monatlicher Provisionszyklus: Bezieht sich auf Provisionen und Prämien, die monatlich berechnet werden: Einmalige Titel-Boni, zPhone, zCar, Z4F und zRewards.

Monthly Credits Volume (MCV): Credits werden im Rahmen des monatlichen Provisionszyklus für das Titelvolumen berechnet.

Monatliche Titel-Auszeichnung: Partner qualifizieren sich jeden Monat für einen Titel, um im Folgemonat einen Gehaltsrang (d. h. einen qualifizierten Titel) zu erhalten. Der qualifizierte Titel bestimmt die Boni und Provisionen. Partner können zu jedem Zeitpunkt des laufenden Monats zum nächsten Titel aufsteigen.

One-Time Bonus (OTB): Wird einmalig verdient, aber in Stufen ausgezahlt.

Partner-Vertrag: Um ein registrierter Partner von Zinzino zu bleiben, müssen Sie innerhalb eines Zeitraums von 12 Monaten eine Bestellung von mindestens 1.25 Credits aufgeben oder mindestens einen neuen Customer Point der ersten Generation im Wert von mindestens 1.25 Credits generieren. Andernfalls wird Ihre Position im Netzwerk eingefroren, und nach 24 Monaten verliert Ihre Partner-ID ihre Gültigkeit.

Darüber hinaus regeln alle Richtlinien, die in den Partner-Vertragsbedingungen sowie in den Marketing-Regeln & -Ethik festgelegt sind, Ihre Beziehung zu Zinzino.

Um einen Anerkennungs-Pin zu erhalten, müssen Sie die Anforderungen für diesen Pin mindestens einmal in den letzten 12 Monaten erfüllt haben.

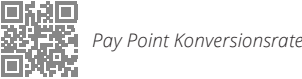
Bitte überprüfen Sie die Kommunikation von Zinzino an Independent Partner in Ihrem BackOffice und tauschen Sie sich regelmäßig mit Ihrem Sponsor aus, um fortlaufend wichtige Informationen zu erhalten.

Zinzino behält sich das Recht vor, die Zahlung von Provisionen und Boni zu verweigern, wenn sich herausstellt, dass bestimmte Provisionen oder Boni durch Qualifizierung mit unethischen oder falschen Mitteln erlangt wurden. Die Compliance-Abteilung von Zinzino untersucht alle Betrugsverdachtsfälle.

Partner Points: Jeder Partner, der in den letzten 90 Tagen eine Bestellung mit 1.25 oder mehr Credits aufgegeben hat, wird als ein Partner Point gezählt. Partner Points werden zu Ihren gesamten Customer Points addiert.

Pay Points (PP): Credits werden zur Berechnung von Pay Points innerhalb des Vergütungsplans verwendet. Das Ziel ist, dass ein Pay Point 1 € entspricht. Das Unternehmen behält sich das Recht vor,

den Wert der Pay Points anzupassen, wenn es zu einer Überzahlung von Provisionen im Unternehmen oder innerhalb einer bestimmten Gruppe von Partnern kommt. Pay Points werden entweder zu einem monatlichen oder einem festen Wechselkurs in die Landeswährung umgerechnet.



Personal Credit Volume (PCV): Credit Volume aus persönlichen Bestellungen und Bestellungen von persönlichen Kunden.

Sponsor / Einschreiber: Ein Partner, der einen neuen Partner oder Kunden bei Zinzino einschreibt.

Titel Fast Start: Q-Team, X-Team.

Titel OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: Eine Person/ein Unternehmen, die/das in der Binärbaum- oder Einschreibebaum-Genealogie über Ihnen steht.

Warteraum: Hier werden die Partner angezeigt, die bei Ihnen als Sponsor registriert sind, aber noch nicht in den Binärbaum aufgenommen wurden. Dann können Sie die Platzierung für jeden von ihnen wählen. Wenn die Platzierung nicht 4 Stunden vor Ablauf eines beliebigen Zeitraums (wöchentlich oder monatlich) gewählt wird, platziert das System den Partner automatisch auf einer Position, die der von Ihnen in Ihren Kontoeinstellungen als Standard-Binärplatzierung gewählten Präferenz entspricht. Die Partner im Warteraum werden entsprechend ihrem Anmeldedatum platziert. Das bedeutet, dass der Partner mit dem ältesten Startdatum zuerst platziert wird. Alle Partner im Warteraum werden rechtzeitig platziert, so dass sie bei den wöchentlichen und monatlichen Terminen berücksichtigt werden können. Der Warteraum wird in den letzten 4 Stunden vor einem wöchentlichen oder monatlichen Abgabetermin geschlossen und Partner, die in diesem Zeitraum registriert werden, werden automatisch gemäß der binären Standardplatzierungsoption des Sponsors platziert. Um die Option zu ändern, gehen Sie zu BackOffice/Kontoeinstellungen.

Web-Konto: Das Abheben von Geld von Ihrem Web-Konto auf ein Bankkonto ist gebührenpflichtig (abhängig von Ihrer Bank).

Es könnte einen Mindestentnahmebetrag geben. Partner im Status "eingefroren" werden mit einer monatlichen Verwaltungsgebühr von 10 Pay Points, umgerechnet in die Landeswährung, belastet.

Alle Provisionen werden von Euro in die Landeswährung umgerechnet (außer für Island, Bulgarien, Kroatien, die Tschechische Republik, Ungarn und Rumänien), wenn sie auf Ihr Web-Konto ausgezahlt werden, wobei ein wöchentlich aktualisierter Wechselkurs der Europäischen Zentralbank / Riksbanken (Schwedens Zentralbank) verwendet wird.

Wöchentlicher Provisionszyklus: Bezieht sich auf Provisionen, die wöchentlich berechnet werden: Team Provision, CAB, Volume Provision und Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits, die im wöchentlichen Provisionszyklus berechnet werden.

Customer Care Rewards Program für Partner: X-Team und höhere Titel sind für monatliche zRewards berechtigt. zRewards werden Ihrem Konto in der jeweiligen Landeswährung gutgeschrieben. zRewards können für den Kauf von Produkten aus dem Zinzino-Sortiment verwendet werden, gelten jedoch nur für Einzelbestellungen. Bestellungen, die mit zRewards bezahlt werden, generieren keine Credits. Das zRewards-Konto wird aufgelöst, wenn der Status eines Partners eingefroren wird. Ein zReward entspricht einem Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F): Wenn ein Kunde oder Partner vier (oder mehr) Kunden mit der gleichen (oder einer größeren) Bestellung wirbt, kann er seine nächste monatliche Bestellung kostenlos erhalten. Es müssen nur die Versandkosten bezahlt werden. Davon profitieren Partner und Kunden, denn es macht Spaß, alle in die Suche nach neuen Kunden einzubeziehen.

Engagieren Sie sich mit Leidenschaft und Enthusiasmus für die Aktionen, die Sie dupliziert sehen möchten. Das wird Ihre Ergebnisse beeinflussen.

EXECUTIVE

Weitere Informationen über den Vergütungsplan finden Sie in diesen Ressourcen:



Fast Start-Plan



Executive Run



Vergütungsplan

ZINZINO

Inspire Change in Life